



Persbericht:

11 mei 2007 – 17:45

Zellik, 11 mei 2007

Eerste kwartaal trading update

Zenitel sluit een succesvolle kapitaalsverhoging af per 9 mei 2007.

De verkoop van Zenitel Colsys s.r.o. werd gesloten op 23 april 2007.

De omzet van Zenitel bedraagt 25.7 miljoen EUR. Dit is in lijn met de verwachtingen, Colsys uitgesloten.

Kapitaalsverhoging

Zenitel kondigde een transactie voor een kapitaalsverhoging aan op 24 april 2007. De inschrijvingsperiode voor de kapitaalsverhoging werd vervoegd afgesloten op 3 mei om 16 uur. De prioritaire tranche werd 74.3% onderschreven. De vrije tranche werd 2.1 keer overingetekend. De kapitaalsverhoging werd afgerond voor de notaris op 9 mei 2007.

De kapitaalsverhoging werd geïnitieerd om te investeren in twee strategische initiatieven namelijk het verder uitbouwen van de TETRA radio netwerken, voornamelijk in Nederland en België, en het verder ontwikkelen en verkopen van Voice over IP (VoIP) toepassingen voor het STENTOFON intercom platform. De kapitaalsverhoging zal Zenitel ook in staat stellen haar balansstructuur te verbeteren.

Zenitel Colsys s.r.o.

Op 13 april 2007 werd een aandelen koopovereenkomst getekend betreffende de verkoop van Zenitel Colsys s.r.o. De overeenkomst werd geconcludeerd op maandag 23 april 2007.

Zenitel Colsys s.r.o. realiseerde een omzet van 11,7 miljoen EUR in 2006. Zenitel Colsys s.r.o. is een toonaangevende Tsjechische onderneming die actief is op het gebied van veiligheids sterk- en zwakstroominstallaties, meetapparatuur en regelsystemen. Zenitel Colsys s.r.o. werd gedeconsolideerd op 31 maart 2007.

In verband met deze verkoop werd ongeveer 0.5 miljoen EUR opgenomen als eenmalige kosten.

De afstoting van Zenitel Colsys s.r.o. ligt in de lijn van de groepsstrategie om zich toe te leggen op beveiligde communicatiesystemen en diensten.



Eerste kwartaal trading update

De omzet van het eerste kwartaal 2007 bedraagt 25.7 miljoen EUR vergeleken met 30.2 miljoen EUR in het eerste kwartaal 2006. Deze omzet is in lijn met de verwachtingen, Colsys uitgesloten. De omzet werd in 2006 nog gedreven door de laatste fase van de initiële grote C2000 orders in Nederland en de leveringen in België in het kader van ASTRID aan de politie en brandweer.

Zenitel is georganiseerd rond drie sleutelgebieden die eveneens een geografische focus hebben: Producten en Distributie, Systeemintegratie en Netwerken.

De *NAUI regio* (Scandinavië, Azië, USA en Italië), sterk in eigen producten en producten van derde partijen, alsook enige systeemintegratie, verbeterde aanzienlijk de omzet vergeleken met 2006. Dit is deels toe te schrijven aan de toegenomen verkoop van intercomproducten in het Marine segment (zowel Azië als Noorwegen) en directe verkoop aan distributeurs. De marges verbeterden ook vergeleken met 2006.

Europa 1 (Nederland, Denemarken, de Tsjechische Republiek (tot 31 maart 2007) en de Caraïben) is Zenitel's voornaamste netwerk territorium. Deze regio heeft in maart afgesloten met een verminderde omzet vergeleken met 2006, voornamelijk te wijten aan lagere omzet in Systeemintegratie in Nederland (-4.6 miljoen EUR) omdat de inkomsten in het eerste kwartaal van 2006 nog zwaar werden beïnvloed door de LARA verkopen met betrekking tot de initiële grote C2000 orders. Nederland wacht nu op de ondertekening van een nieuwe raamovereenkomst met betrekking tot LARA2. In 2006 werd ongeveer 0.4 miljoen EUR van Zenitel UK in de omzet meegenomen, een filiaal dat kort na Q2 2006 verkocht werd. Na de kapitaalsverhoging zal Europa 1 zich concentreren op het verder uitrusten van TETRA radiodekking in strategische gebieden en het aansluiten van RGU's op de TETRA netwerken. De marges verbeterden, voornamelijk in Nederland, aangezien de distributie van 3^e partij producten resulteerde in lagere marges in 2006.

Tenslotte, Europa 2 (België en Frankrijk), die vooral gericht is op systeemintegratie en productverkoop. De verkoop in deze regio is licht gedaald door lagere inkomsten in België te wijten aan ASTRID, gedeeltelijk gecompenseerd door hogere inkomsten in Zenitel Wireless Frankrijk.



Contracten en Groei

Zenitel kondigt een backlog van 57 miljoen EUR aan per 31 maart 2007, Colsys uitgesloten, vergeleken met 60.9 miljoen EUR per 31 december 2006, Colsys uitgesloten. Deze daling is voornamelijk het resultaat van de voortgezette leveringen in België, voornamelijk leveringen van mobiele data terminals aan politie, en in Frankrijk door de uitstel van ondertekening van enkele nieuwe contracten in het kader van het Caracas project. Sinds 31 maart 2007 tekende Zenitel België een groot contract voor kuststations in Mozambique en Zenitel Wireless France een uitbreidingscontract voor de metro van Caracas. Men moet ook noteren dat Zenitel België in staat is geweest om, in lijn met haar strategie, een eerste project te ondertekenen betreffende kleine besloten ruimten in een privé gebouw. Dit project zal zorgen voor TETRA radiodekking voor brandweer en politie in noodgevallen.

Sinds 31 december 2006 zijn er additioneel 222 nieuwe VoIP (Voice over IP) producten verkocht. Dit resulteert in een totaal geïnstalleerde basis van dit nieuwe product van ongeveer 758 systemen. Tegelijkertijd werden de nieuwe IP-gebaseerde (sub-)stations aan de markt voorgesteld wat een gemakkelijker installatie van nieuwe intercom producten zal toestaan. Na de kapitaalsverhoging zal Zenitel verder investeren in de ontwikkeling van haar nieuwe IP productlijn.

Dankzij de succesvolle kapitaalsverhoging zal Zenitel ook verder investeren in radiodekking in strategische gebieden in Nederland en het Antwerpse havengebied. Deze investeringen moeten Zenitel toelaten om het aantal RGU's op de MCCN-netwerken (Mission Critical Communications Network) in België en Nederland uit te bouwen. Vandaag heeft Zenitel 7.034 RGU's gecontracteerd op zijn TETRA netwerken in de Caraïben, in België en in Nederland.

Vooruitzichten

Het management verwacht dat 2007 een jaar van verdere consolidatie en voortgezette investeringen wordt. Dit zal Zenitel toelaten om succes te hebben op langere termijn.

Gebaseerd op de resultaten van het eerste kwartaal en gezien de verkoop van Colsys, bevestigt het management haar verwachting zoals voorgesteld in het persbericht van 30 maart 2007.

ZENITEL is een speler in de markt van directe audio en data communicatie. Communicatie producten, communicatie netwerken en systeem integratie diensten, die zo betrouwbaar, snel en veilig zijn, dat ze worden gebruikt als kritische communicatie middelen op momenten van calamiteiten. ZENITEL communicatie is de geprefereerde keuze voor autoriteiten, of voor mensen van wie het werk bestaat in het beschermen van levens of andere belangrijke activiteiten.

ZENITEL is georganiseerd in 3 regio's. Elk van die regio's heeft een focus, maar is niet exclusief gericht op, één van ZENITEL's sleutel diensten en producten: eigen Intercom producten, Systeem Integratie diensten en Netwerk diensten.

ZENITEL is genoteerd op Euronext. Het hoofdkwartier van ZENITEL is in Brussel, België.

Voor meer informatie: www.zenitel.com

Voor meer informatie, contacteer:

Mevr. Rika Coppens: +32 2 370 56 32
