



When communication is critical



Persbericht:

12 november 2008 – 8:00

Zellik, 12 november 2008

Zenitel geeft haar derde kwartaal trading update

De divisie Secure Communication Systems (SCS) (voornamelijk Intercom) toont een substantiële groei (15.3%). In de Netwerk afdeling zijn nu meer dan 8,000 gebruikers aangesloten. Grote aanbestedingen wachten op een eindbeslissing .

De lage order intake in de System Integration afdeling zal de resultaten van Q4 beïnvloeden.

De omzet tot en met september 2008 bedraagt 68.0 miljoen EUR. Dit is 1.2 miljoen EUR meer dan de omzet van september 2007 (exclusief Colsys, verkocht in april 2007).

De groei komt voornamelijk van de 5.5 miljoen EUR omzetgroei (15.3%) in SCS (intercom), en wordt negatief beïnvloed door de omzetzijging bij System Integration (-4.1 miljoen EUR).

Secure Communication Systems richt zich voornamelijk op intercom verkopen zowel op de Onshore markt als voor het Marine segment. De omzet steeg met 15% in vergelijking met 2007, voornamelijk dankzij belangrijke orders in het Marine segment, zowel in Azië als in Noorwegen. Ook in het Onshore segment is er toegenomen interesse dankzij onze IP platformen en het nieuwe gamma IP- toestellen. Verdere ontwikkelingen van de IP platformen en IP- toestellen zijn gepland in Q4. Een nieuwe Vingtor billing solution en Wireless Dect voor Stentofon Alphacom E is tevens in ontwikkeling.

Tegelijkertijd verwacht SCS de eerste overeenkomsten te realiseren betreffende de herverkoop van haar producten via nieuw ontwikkelde OEM kanalen, vooral op de USA markt. Omdat de OEM markt wordt beschouwd als één van de belangrijkste groeimarkten, worden bijkomende middelen & mensen toegewezen om deze business verder te doen groeien.

In het Netwerk (ChuChubi en MCCN) segment blijft het Caraïbische netwerk groeien. De MCCN netwerken in België en Nederland hebben nu meer dan 1600 aangesloten gebruikers. Meerdere nieuwe offertes werden uitgestuurd tijdens Q3 en wachten op een eindbeslissing.

Tenslotte blijft de System Integration business erg laag en teleurstellend in België, Nederland en Denemarken. Door de economische situatie worden nieuwe orders uitgesteld en produceren bestaande raamcontracten zoals het EARS contract in Nederland, niet de verwachte resultaten. Ook in Denemarken ondervindt de



onderneming annulaties en uitstel van de order intake, wat de omzet van het 4^{de} kwartaal beïnvloedt.

De Internationale business van Zenitel (kuststations en metro's), geleid vanuit respectievelijk België en Frankrijk, heeft een stijgend aantal opportuniteiten geïdentificeerd, maar wordt geconfronteerd met klanten die hun beslissingen uitstellen.

Zoals eerder aangekondigd werden bijkomende reorganisaties uitgevoerd. Bij Zenitel Wireless Frankrijk werd een personeelsvermindering van 7 FTE beëindigd in september en dit zal enige kostenverminderingen beginnen te genereren in Q4.

In België werd een collectieve arbeidsovereenkomst getekend met de vakbonden, die zal resulteren in een personeelsvermindering van 25 FTE van zodra het Ministerie van Werkgelegenheid dit plan heeft goedgekeurd. Deze goedkeuring wordt verwacht in november en daardoor zullen de effecten van de reorganisatie minimaal zijn in 2008.

De daling van de verkopen en het uitstel van de reorganisatiemaatregelen zullen dan ook de winstgevendheid van de System Integration afdeling en Zenitel als een geheel, beïnvloeden

De omzet van 2008 wordt verwacht in lijn te zijn met 2007. De vermindering van de order intake in de System Integration afdeling zal een achteruitgang veroorzaken in Q4, met invloed op de omzet, winst en kasmiddelen. De besparingen van de reorganisatie zullen de bijkomende geleden verliezen niet kunnen compenseren. De eerste prioriteit van Zenitel is de operationele verbetering van haar afdelingen. Gezien de voortdurende teleurstellende resultaten in de System Integration afdeling en gegeven de huidige moeilijke economische situatie, heeft de Raad van Bestuur het management gevraagd om alle strategische opties te evalueren en hiertoe, indien verdienstelijk, externe adviseurs te raadplegen.

Contracten en groei

Zenitel kondigt een backlog aan van EUR 71.0 miljoen, wat in lijn is met de aangekondigde backlog per 30 juni 2008, maar wat een vermeerdering is ten opzichte van EUR 67.6 miljoen per 31 december 2007. Deze toename is voornamelijk het resultaat van de grote getekende contracten bij Marine Azië.

ZENITEL is een speler in de markt van directe audio en data communicatie. Communicatie producten, communicatie netwerken en systeemintegratie diensten, die zo betrouwbaar, snel en veilig zijn, dat ze worden gebruikt als kritische communicatie middelen op momenten van calamiteiten. Zenitel communicatie is de geprefereerde keuze voor autoriteiten, of voor mensen van wie het werk bestaat in het beschermen van levens of andere belangrijke activiteiten.

Zenitel is georganiseerd rond drie sleuteldomeinen: Secure Communication Systems (voornamelijk Intercom), System Integration en Netwerk diensten.

Dit perscommuniqué bevat gereguleerde informatie in de zin van het Koninklijk Besluit van 14 november 2007.

Zenitel is genoteerd op Euronext. Het hoofdkwartier van Zenitel is in Brussel, België.

Voor meer informatie: www.zenitel.com

Voor verdere informatie, contacteer:

Mevr. Rika Coppens: +32 2 370 56 32
